

EKSPORTELEV



Er du vores nye eksportelev, der kan levere førsteklases kundeservice i en international virksomhed?

Vi søger en eksportelev med specialet Handelsassistent/salg til vores salgsafdeling. Hvis du brænder for kundekontakt, kundeservice og ordrebehandling, og hvis du har lyst og viljen til at lære nyt i en virksomhed, der opererer på mange forskellige markeder, så læs med her.

Vi tilbyder

Som elev hos os udfordrer vi dig med en spændende hverdag, hvor dine opgaver vil være en blanding af kundekontakt, ordrebehandling, priskalkulation og udarbejdelse af tilbud. Du vil få en stor kontaktflade, og som del af din uddannelsesplan vil du komme med på kundebesøg. Der vil være en høj grad af selvstændighed i dine opgaver, og du skal forberede dig på en spændende og travl hverdag, i et team hvor der er engagerede og dygtige kollegaer, som vil sørge for, at du får en grundig oplæring og forståelse for de grundlæggende funktioner i vores salgsteam. Igennem hele dit uddannelsesforløb får du tilknyttet en oplæringsansvarlig, som vil give dig sparring og rådgivning, når du har brug for det. Hvis du ønsker at supplere din uddannelse med en HD, så bakker vi naturligvis op med fleksibilitet og betaling for din uddannelse.

Dine primære opgaver vil bestå af:

- Ordrebehandling og opfølgning
- Daglig kundekontakt
- Forecast og priskalkulation
- Reklamationsbehandling
- Diverse ad-hoc opgaver

Kvalifikationer

- Du har en relevant ungdomsuddannelse, såsom;
 - EUD / EUX Business
 - HHX
 - STX, HF eller HTX, suppleret med 5 ugers EUS grundforløb
- Du er fortrolig med Microsoft Office – specielt Word, Excel og PowerPoint
- Du har gode engelsk- og danskkundskaber i skrift og tale, og måske behersker du også et andet fremmedsprog
- Du har god forståelse for tal og kan fordybe dig i analytisk arbejde

Din profil

Da du får en dynamisk hverdag med en bred vifte af opgaver, er det vigtigt, at du har en struktureret og grundig tilgang, der sikrer, at dine opgaver bliver løst rettidigt og med en høj kvalitet. Du er ansvarsbevidst og initiativrig. Da du skal være i kontakt med mange forskellige mennesker hver dag, er det vigtigt, at du med en positiv og nysgerrig tilgang har mod på at skabe en stor kontaktflade i organisationen.

Vil du arbejde sammen med os?

Vil du høre mere om jobbet, så kontakt Team Leader for Internal Sales Bente Sørensen på telefon 27 25 10 15. Send din ansøgning og dit CV til HR@faerch.com. Vi behandler ansøgninger løbende. Forventet tiltrædelse er 1. september 2019.

Ved fremsendelse af dit CV og ansøgning accepterer du, at dine data vil blive registeret i fortrolighed i vores database, og at vi opbevarer dine data i overensstemmelse med persondataforordningen. Du kan til enhver tid trække dit samtykke tilbage og bede om sletning af dine data.

Faerch is a leading supplier of packaging that secures safe, fresh and affordable food and we have a strong and ambitious position in the recycling economy.

As first movers in the industry, we are always looking ahead and engage with our stakeholders to do what is needed to make things better. This is why we have changed the parameters of the food packaging industry, by creating a circularity in packaging with no compromising on food safety.

Employing just over 1,500 people across twelve facilities in Denmark, UK, the Czech Republic, Holland, France and Spain – Faerch also has multiple sales offices covering all of Europe. Founded in 1969, Faerch has in recent years, seen a strong financial performance and growth both organically and via acquisitions and we are aiming at further positioning the company on our markets.

[Read more about us at færch.com](https://www.færch.com)